

# Firmám zdražují pojistky na export

Ceny pojištění exportu vyrostly o desítky procent a dál porostou.

Přibývá firem, kterým pojišťovny odmítají pohledávky pojistit.

**Miroslava Jirsová**  
miroslava.jirsova@economia.cz

**T**isíce českých exportérů, kteří chtějí mít jistotu, že za odvedenou práci dostanou peníze, si letos připlatí. Zhoršená platební morálka po celém světě totiž vyhnala ceny pojištění vývozu o desítky procent. A růst cen se jen tak nezastaví. Pojišťovny navíc firmám snižují úvěrové limity a vypovídají smlouvy.

„Ceny komerčních pojištění se od počátku krize zvýšily v průměru o 15 až 35 procent v závislosti na škodách a rizikovitosti sektoru. Lze předpokládat, že porostou i v letošním roce. Obrat by mohl nastat v roce 2011“, donutivá se Julius Kudla, šéf jedné z největších pojišťoven Euler Hermes Čescob. Upozorňuje však na to, že od roku 2002 až do začátku krize ceny pojištění klesaly.

Kromě rostoucích cen trápí exportéry i to, že pohledávky v některých oborech či zemích dnes přestávají být pojistitelné. Na „blacklistu“ se ocitly podniky ve stavebním průmyslu, dodavatelé autopřímyslu, textilní a papírenský průmysl.

U komerčních pojišťoven prakticky nemá šanci vývozce s pohledávkami na Ukrajině, jen stěží lze získat pojištění pohledávky za obchodním partnerem v Rusku.

„Dodávám jsme do jednoho řetězce v Rusku a pojišťovna tyto pohledávky vloni odmítla pojistit.

## Jak stát snížil podporu exportu

O kolik se zvýšila spoluúčast firem u státní pojišťovny EGAP

+5% +5%

+4%

+2,5% 0

**Země, kde pojištění nejvíc zdražilo**

Ukrajina,  
Rusko, Pobaltí,  
Rumunsko,  
Maďarsko,  
Španělsko,  
Polsko

	ROK 2009	ROK 2009	ROK 2009	ROK 2009
u krátkodobého dodavateliského úvěru	5%	5%	1%	80%
u středně a dlouhodobého dodavateliského úvěru	10%	10%	5%	80%
u odběrateliského úvěru				
u investic českých firem				
u úvěru na předexportní financování				

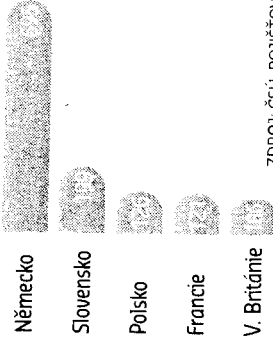
## Pojištěný objem pohledávek

(v miliardách korun)

	Komerční úvěrová pojišťovna	Euler Hermes Čescob	Pojištění se státní podporou (EGAP)
2004	85	80	17
2005	101	91	22
2006	128	108	30
2007	127	159	50
2008	127	186	43
2009 (odhad)	132	165	61,8

## Kam Češi exportují

(v miliardách korun)



Problémy s nižšími pojistnými limity řeší téměř všichni naši exportéři,“ potvrdil Jiří Grund, ředitel Asociace exportérů a šéf firmy Grund, která vyváží 80 procent produkce – koutelnových předložek – do 32 zemí.

Podnikatelé, kteří obchodují v zemích s vysokým rizikem nezaplacení, mají pak šanci jen u státní pojišťovny EGAP. Ta měla vloni rekordní počet žadatelů i nových klientů.

Je to především díky protikrizovému opatření, která zvýšila pojistný náhrát v roce 2009. Letos se ale zase snížila, řádově o jednotky procentních bodů. Nejvíce nových žadatelů má u státní pojišťovny zájem právě o Rusko. „Téměř 40 procent našich nově uzavřených pojistných smluv kryje rizika spojená s českým vývozem do Ruské federace,“ řekl mluvčí Vlastimil Nesrsta.

Komerční pojišťovny si portfolio klientů hlídají přísněji. Obávají se totiž ztrát, které jim vznikají kvůli vysokým výplatám škod. Vloni i v předchozím roce se totiž dostaly do situace, že za škody zaplatily mnohem víc, než vybraly na pojistném. Některé téměř dvojnásobně.

Ze situace na trhu těžší především Komerční úvěrová pojišťovna (KUPEG), která přebírá odmítnuté klienty ostatních dvou největších hráčů na trhu – pojišťovny Atradius a Euler Hermes Čescob –, a získává tak větší podíl na trhu.

„Počet našich nových smluv vzrostl téměř čtyřikrát. Velká část našich nových klientů se k nám přihlásila proto, že byli odmítnuti jinými pojišťovnami, s nimiž dosud pracovali. KUPEG totiž na rozdíl od konkurentů nepřistoupil k plošnému krácení pojistných limitů,“ řekl šéf Komerční úvěrové pojišťovny EGAP, Pavol Parížek.

Číslo za rok 2009 ještě nejsou známa, ale propadám se pojišťovny nevyhnu. Kromě snižování limitů se na jejich výsledcích podepíše snižený export vlivem finanční krize.

ZDROJ: ČSÚ, POJIŠŤOVNY