

Cena za naše služby je stanovena formou provize z vymožených částek.

Tento způsob stanovení odměny je dnes na trhu již standardem. Výše provize se pohybuje od 2 % a závisí na velikosti pohledávky, jejím stáří a zemi, ve které má dlužník sídlo. Před předáním pohledávky k vymáhání je třeba uzavřít mandátní smlouvu, pokud již nemáte uzavřeno s naší pojišťovnou úvěrové pojištění, kde je tato smlouva standardní součástí.

Smlouva definuje základní parametry obchodního vztahu. Pohledávky je pak možné předávat velice jednoduše pomocí standardních formulářů nebo on-line přístupu přímo do našeho systému a to kdykoliv podle Vaší potřeby. Nebudeme Vás obtěžovat zbytečným papírováním. Nebudeme vyžadovat kopie faktur, dodacích listů, obchodních smluv a podobně, pokud to není vyložene nutné pro dokazování při případném sporu s dlužníkem nebo pro kontrolu, která předchází likvidaci pojistné události. Po předání budeme pohledávku vymáhat ve stanovené lhůtě (obvykle 3 měsíce) a pokud se do té doby nepodaří pohledávku zinkasovat nebo uzavřít splátkový kalendář, navrhneme Vám optimální způsob, jak dále v případě pokračovat. Další kroky (například podání žaloby, návrh na konkurz apod.), které spolu bohužel přinášejí další náklady, s Vámi budeme konzultovat a zahájíme je pouze s Vaším souhlasem.

A company of **Allianz** 

